

1. SAP SRM 7.0 Ovenca: Feature-Gegenüberstellung

Für: Head of SAP Procurement, SRM Solution Manager in DACH-Konzernen

Zweck: Honest Assessment der Ovenca-Entsprechung zu SAP SRM 7.0 Kernmodulen

Stand: April 2026

1.1. Einleitung

1.1.1 Ausgangslage: SAP SRM 7.0 Phaseout

SAP SRM 7.0 (Teil von SAP Business Suite 7) tritt in die reguläre Wartungsendphase ein:

- **31. Dezember 2027** — Ende der Mainstream Maintenance (SAP stellt reguläre Fehlerbereinigung ein)
- **31. Dezember 2030** — Ende der Extended Maintenance (weitere Premium-Unterstützung möglich, kostenpflichtig +2% der regulären Support-Gebühren)
- **Ab 2031** — Nur noch Customer-Specific Maintenance oder Migration erforderlich

Quelle: [SAP Maintenance Strategy für Business Suite 7](#)

Dies trifft auf viele DACH-Konzerne zu, die SRM 7.0 auf ECC oder frühen S/4HANA-Systemen betreiben. SRM-Solution Manager müssen heute die Post-2027-Strategie festlegen.

1.1.2 Was diese Matrix leistet

Diese Feature-Gegenüberstellung vergleicht **Kernfunktionen von SAP SRM 7.0 mit Ovenca** — einer ERP-agnostischen E-Procurement-Plattform, die **Katalog-Management, Vendor-Portal und Approval-Workflows** fokussiert.

Sie soll: - **Entscheidungsprozess strukturieren** — Wer braucht was nach 2027? - **Ehrliche Gaps offenlegen** — Wo Ovenca nicht anschließt, welche Alternativen sinnvoll sind - **Co-Existenz-Szenarien aufzeigen** — S/4HANA Sourcing & Procurement + Ovenca ist oft der beste Weg

Diese Matrix ersetzt keinen Scope-Workshop. Sie ist ein Navigations-Werkzeug.

1.2. Teil A — Feature-Matrix

1.2.1 Block 1: Self-Service Procurement & Shopping Cart

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Katalog-basierte Bestellung	Mitarbeiter suchen, wählen, und kaufen aus unternehmensweiten Katalogen (interne + Punchout)	Katalog-Shop (End-User-Interface, Such- & Filterung, Warenkorb)	Vollständig	Ovenca bietet Such-Wildcard, erweiterte Filter, Favoriten

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Shopping-Cart Persistenz	Warenkorb wird persistent auf DB gespeichert; Nutzer können Entwürfe speichern	Persistenter Warenkorb mit Favoriten-Funktionalität	Vollständig	Auch lokale Speicherung bei längeren Prozessen
Requisition-Workflow & Submission	Mitarbeiter senden Requisition zur Genehmigung; Tracking von Status (eingereicht, in Freigabe, genehmigt)	Shopping-Cart Bestellung; Mehrstufiger Freigabeprozess mit Kommentar-Tracking	Vollständig	Kommentar-Thread zwischen Einkäufer & Requester in Ovenca
Approval-Hierarchie (rollen-basiert)	Genehmigungen basierend auf Benutzerrolle, Organisationseinheit, Betrag	Rollen-basierte Freigabe im Admin-Modul konfigurierbar	Vollständig	Betrag-basierte und hierarchie-basierte Logik unterstützt
Workflow-Delegation & Vertretung	Genehmiger können Aufgaben an Vertreter delegieren	Nicht nativ implementiert; müsste über Rollen-Reassignment erfolgen	~ Teilweise	Workaround: Temporäre Rollen-Zuweisung möglich
Requisition-Erfordernis (Policy Enforcement)	Nur bestimmte Kataloge oder SKUs dürfen bestellt werden; Compliance-Regeln	SmartForms (individualisierbare Felder) + Benutzer-/Organisationsebene-Punchout-Einschränkung	~ Teilweise	Feinere Item-Level-Policies erfordern ERP-Integration
Mobile Shopping-Cart	SRM Mobile UI für Requisition-Eingabe unterwegs	Responsive Web-Oberfläche (kein nativer Mobile-App)	~ Teilweise	Funktional via Browser, nicht optimiert für Touch-UI
Multi-Warenkorb	Mehrere parallele Warenkörbe pro Benutzer	Single Warenkorb; mehrere Entwürfe möglich	~ Teilweise	Standard-Szenario deckt Bedarf ab
Freigabe-Kommentare & Audit-Trail	Genehmiger können Ablehnungsgründe und Kommentare hinterlassen	Mehrstufiger Kommentar-Thread in Freigabeprozess	Vollständig	Audit-Trail ist persistent und vollständig nachverfolgbar

Block 1 Zählung: 7CE , 3CE ~, 0CE

1.2.2 Block 2: Catalog Content Management (CCM) & Produktdaten

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Interne Katalog-Verwaltung	Kataloge mit Produkt-Stammdaten, Hierarchien, Bilder, Preise	Katalog-Management Modul mit Produkt-Upload, Hierarchie-Verwaltung, Bilder	Vollständig	Unterstützt >1 Mio. Artikel pro Katalog
Multi-Katalog-Suche (Suchindex)	Zentrale Suche über mehrere Kataloge gleichzeitig	Apache Solr Index, katalog-übergreifende Suchsyntax, Wildcard, Filter	Vollständig	Performance optimiert auch für sehr groSse Katalog-Mengen
Produkthierarchie & Kategorisierung	Facettennavigation, mehrsprachige Kategorien	Hierarchische Kategorisierung, facettierte Suche, Filters	Vollständig	Vergleichbar mit SRM-CCM-Navigation
Bundle-Produkte (Sets)	Mehrere Artikel als Bundle verkaufen; mit Rabatt/Preis-Regelung	Bundle-Unterstützung, kombinierte Lagerbestände	Vollständig	Preis-Kombinationen automatisiert möglich
Produktpromotionen & Rabatte	Zeitlich begrenzte Promotions, Mengenrabatte, Spezial-Aktionen	Promotions-Funktionalität, zeitgesteuert	Vollständig	Integriert mit Warenkorb-Logik
Mehrsprachige Kataloge	Produktdaten in verschiedenen Sprachen	Multi-Sprach-Datenmodell (Tech-Stack unterstützt)	~ Teilweise	Depends auf Vendor-Integration; Admin-UI nicht durchgehend multi-lang
Bilder, PDFs, Datenblätter	Attachment-Management zu Produkten	Bild-Upload zu Produkten; PDF-Speicherung möglich	Vollständig	Datei-Management über File-Storage integr.
Preislisten & Kostengruppen	Mehrere Preislisten, kundenspezifische Tarife	Preisgruppen-Management, kundenspezifische Ansätze	~ Teilweise	Tiefe kundenspezifische Preis-Logik erfordert ERP-Sync
Produktdaten-Validierung & Import	Formatprofile, Import-Validierung, fehlerhafte Einträge kennzeichnen	Formatprofile im Admin, CSV/XML-Import mit Fehler-Report	Vollständig	Validierungsregeln konfigurierbar

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Versionsverwaltung von Katalogen	Katalog-Versionen, Change-Tracking, Rollback-Möglichkeit	Nicht nativ als Versions-Management; aber Audit-Trail vorhanden	~ Teilweise	Snapshot-Restore würde externe Prozesse erfordern
Katalog-Lifecycle (Draft/Active/Archived)	Kataloge können als Entwurf, aktiv (archiviert) gekennzeichnet werden	Status-Management (aktiv/archiviert)	~ Teilweise	Entwurfs-Modus nicht explizit; über separate Test-Instanzen

Block 2 Zählung: 7E , 4E ~, 0E

1.2.3 Block 3: Supplier Self-Services (SUS) & Vendor Portal

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Lieferanten-Registrierung & Onboarding	Self-Service-Registrierung mit Validierung, KYC-Fragebogen	Manuelles Onboarding über Admin oder Vendor-Portal-Invite	~ Teilweise	Self-Service-Registrierung nicht im Standard; Workaround möglich
Vendor-Katalog-Upload	Lieferanten laden Kataloge selbst hoch über Web-UI	Vendor-Portal mit Bild-/Datei-Upload, Katalog-Management	Vollständig	Intuitive Tabellen-basierte Upload-Oberfläche
Vendor-Katalog-Publishing & Approval	Mehrstufiger Freigabeprozess (Einkäufer Vendor), Kommentare, Validierung	Mehrstufiger Freigabeprozess mit Kommentar-Thread Vendor Einkäufer	Vollständig	Vendor kann Änderungen anfordern, iterativer Prozess
Vendor-Katalog-Versionierung	Versionsgeschichte, Rollback zu früherer Katalog-Version	Katalog-Änderungen werden getracked; Versioning via Timestamps	~ Teilweise	Einfache Historie, aber kein explizites Rollback
Change Notification an Einkäufer	Vendor macht Änderung automatische Benachrichtigung an Einkäufer	Benachrichtigungen bei neuen/aktualisierten Katalogen	Vollständig	Email-Notifikation an Einkäufer-Rollen

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Lieferanten-Leistungsdaten (KPIs)	SUS zeigt Vendor KPIs (Lieferzeit, Qualität, Verfügbarkeit) aus ERP-Daten	Keine nativen KPI-Dashboards im Vendor-Portal	Nicht abgedeckt	Könnte via ERP-Integration mit Custom Reports erfolgen
Lieferanten-Profil & Kontakt-Management	Vendor-Stammdaten, Ansprechpartner, Zertifikate	Basis-Profil möglich; detailliertes Kontakt-Management nicht nativ	~ Teilweise	ERP-Master-Data muss manuell gepflegt werden
Lieferanten-Anforderungen (RFx-Response)	SUS zeigt Ausschreibungen, Vendor kann RFx beantworten	Nicht nativ im Vendor-Portal enthalten	Nicht abgedeckt	Wird in S/4HANA Sourcing & Procurement gehandhabt
Invoice-Upload & eInvoicing	Vendor lädt Rechnungen, digitale Signatur, eInvoicing-Standard	Nicht im Ovenca Vendor-Portal implementiert	Nicht abgedeckt	Verbleibt in ERP-Rechnungsverarbeitung
Punchout-Verwaltung im SUS	Vendor konfiguriert Punchout-Parameter, Setup & Test	Punchout-Konfiguration über Admin-Modul (Einkäufer-Seite), nicht Vendor-gegenüber	~ Teilweise	OCI-URL und Parameter werden Vendor mitgeteilt, aber nicht self-service konfigurierbar

Block 3 Zählung: 4CE , 4CE ~, 2CE

1.2.4 Block 4: Punchout / OCI Katalog-Anbindung

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
OCI Punchout Standard	HTTP-POST-basierter Redirect zur Vendor-eShop; Parameter-basierte User-Authentifizierung	OCI Punchout implementiert nach Standard (HTTP-POST, Parameter-Handling)	Vollständig	Quelle: OCI Standard
Punchout-Session-Management	Session-Timeout, sichere Cookie-Verwaltung, Redirect zurück in SRM	Session-Management, Rückleitung mit Shopping-Cart-Daten	Vollständig	HTTP-Protokoll-konform, Security-Headers gesetzt

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Punchout-Login-Parameter	Username, Password, Custom-Attribute (Org, Werk, Benutzer-ID)	Login-Parameter (Username, Benutzerdaten-Kontext) passbar	Vollständig	Kontextabhängige Katalog-Einschränkung möglich
Punchout-Artikel-Rückführung (cXML)	Vendor sendet Warenkorb-Daten via cXML zurück in SRM	cXML Punchout Response parsing, Artikel-Import in Warenkorb	Vollständig	Cart-Daten werden in Ovenca Warenkorb importiert
Punchout-Zugriff beschränkbar	Pro Benutzer / Org / Werk kann Punchout-Zugriff aktiviert/deaktiviert werden	Punchout-Einschränkung auf Benutzerebene konfigurierbar	Vollständig	Admin-Modul erlaubt granulare Steuerung
Fallback-Katalog ohne Punchout	Wenn Punchout-Session fehlschlägt, kann direkt Katalog eingegeben werden	Fallback auf interne Katalog-Suche oder manueller Artikel-Eingabe	Vollständig	Robustes Error-Handling
Mehrere Punchout-Kataloge	Mehrere externe Vendors gleichzeitig mit Punchout konfigurierbar	Unbegrenzte Anzahl Punchout-Kataloge konfigurierbar	Vollständig	Über Admin-Katalog-Setup zentral gesteuert
Punchout-Performance & Timeout	Performance-Optimierung, Timeout-Handling (Standard 30 Min)	Configurable Session Timeout, Performance optimiert für schnelle Anbindung	~ Teilweise	Abhängig von Vendor-eShop-Latenz; kein Pro-aktives Timeout-Management

Block 4 Zählung: 7CE , 1CE ~, 0CE

1.2.5 Block 5: ERP-Integration & PO-Übermittlung

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
PO-Übermittlung an ERP (auto)	Genehmigter Warenkorb wird als Bestellung ins ERP (Modul MM/PO) geschrieben	ERP-agnostische Adapter für PO-Submission (REST, OCI, cXML, IDoc)	Vollständig	Lanxess-Reference: ECC-Integration produktiv seit 2012

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
ERP-Lieferscheine in SRM abgleichen	Wareneingang wird gelesen und zeigt Lieferstatus	Wareneingang-Abgleich mit ERP Goods Receipt Module möglich	~ Teilweise	Bidirektionale Datensync abhängig von ERP-Adapter
Kontraktpreise aus ERP lesen	SRM liest Konditionsverträge aus ERP (MM), zeigt beste Preise	Externe Katalog-Anbindung (Vendor-Connect) liest Preise von Lieferanten-API	~ Teilweise	Nicht direkt aus ERP-Condition-Tables; über Custom-Integration möglich
Material-Master-Daten aus ERP sync	Material-Stammdaten werden aus ERP nach SRM repliziert	Material-Masterdaten können über ERP-Adapter in Kataloge geladen werden	~ Teilweise	Manueller oder periodischer Sync, nicht nativ in Echtzeit
Benutzer-Stammdaten aus SAP LDAP/AS ABAP	Benutzer, Organisationen aus SAP HR / ERP synchronisiert	LDAP-Anbindung möglich (Standard AD/OpenLDAP), SAP-Spezifik erfordert Custom-Mapping	~ Teilweise	MS AD / Okta Integration vorhanden, SAP-Proprietary-ID erfordert Mapping-Layer
ERP-Rechnungsverarbeitung (Compliance)	SRM zeigt offene Bestellungen, Rechnungsstatus aus ERP	Nur Bestelungs-Overlay; detaillierte FI-Integration nicht im Fokus	~ Teilweise	Finance-Modul bleibt im ERP (SAP -> S/4HANA bereit)
Zoll & Mehrwertsteuer-Regeln	SRM berücksichtigt ERP-Tarif-Regelwerk	Mehrwertsteuer-Grundlagen aus Vendor-Masters ableitbar	~ Teilweise	Komplexere Zoll-Szenarien erfordern ERP-Kalkulation
Mehrsystemland-Bestellmanagement	Mehrere ERP-Systeme (z.B. ECC + S/4HANA Parallel)	Adapter-Stackierung möglich, aber nicht nativ multi-ERP-optimiert	~ Teilweise	Meist Spezial-Projekt mit Partner-Integration

Block 5 Zählung: 1CE , 7CE ~, 0CE

1.2.6 Block 6: Workflow, Genehmigungen & Routing

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Approval-Routing nach Betrag, Org, Werk	Genehmigungen werden basierend auf Regeln geroutet	Rollen-basierte Freigabe mit Organisations-/Werk-Kontext	Vollständig	Admin-Modul konfiguriert Freigabe-Hierarchien

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Genehmiger-Eskalation bei Timeout	Wenn Genehmiger nicht reagiert automatische Eskalation	Manuelle Eskalation durch Admin-Intervention	~ Teilweise	Keine Auto-Escalation; E-Mail-Reminders vorhanden
Workflow-Prozess-Tracking	Status-Historie, Workflow-Schritte sichtbar für Requester	Mehrstufiger Prozess-Status, Kommentar-Trail	Vollständig	Requester sieht aktuellen Genehmiger und Geschichte
Parallel vs. Sequential Approvals	Mehrere Genehmiger können parallel oder sequenziell genehmigen	Sequential Approvals nur; Parallel-Approvals nicht konfigurierbar	~ Teilweise	Workaround: Single Approval mit mehreren Kommentierenden
Freigabe-Kommentare (Ablehnung + Reason)	Genehmiger kann mit Kommentar ablehnen Requester kann überarbeiten	Kommentar-Thread-System, Ablehnung mit Begründung möglich	Vollständig	Requester wird benachrichtigt, kann überarbeitete Cart resubmit
Freigabe-Vertretung & Delegation	Genehmiger A delegiert zu Genehmiger B temporär	Nicht nativ; manuelle Rollen-Neuzuweisung erforderlich	~ Teilweise	Könnte via API-Update oder Admin-Rollen-Change erfolgen
Workflow-Rückverfolgung & Audit	Audit-Trail aller Genehmigungsschritte, Timestamps, User IDs	Vollständiges Audit-Log (User, Action, Timestamp, Kommentare)	Vollständig	Compliance-ready für regulierte Industrien
Rollen-Basis für Freigabe	Freigabe-Rollen sind zentral definiert, können neu zugeordnet werden	Rollen-basierte Freigabe-Architektur im Admin	Vollständig	Feinere Rollen-Granularität möglich
Bedingte Freigabepfade (IF-THEN)	Je nach Artikel-Kategorie, Vendor, Preis unterschiedliche Freigabepfade	Nicht unterstützt (feste Hierarchien)	Nicht abgedeckt	Erfordert Custom-Workflow-Engine (Partner-Integration)

Block 6 Zählung: 5CE , 3CE ~, 1CE

1.2.7 Block 7: Reporting, Analytics & BW-Integration

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Standard-Reports (Spend, Orders, Vendors)	Vordefinierte Reports: Top Vendors, Spend by Category, PO-Status	Reporting Modul: Bestellstatistiken, Nutzungsstatistiken, Top-Kataloge	Vollständig	Basis-Metriken abgedeckt
BW-Integration (SAP BI)	SRM-Daten flieSSen in SAP BW, Business Objects Reports möglich	Keine native SAP-BW-Integration; Custom REST-API für externe BI-Tools	Nicht abgedeckt	Müsste über ETL-Prozess zu BW gelöst werden
Ad-hoc Query & OLAP	Benutzer können eigene Queries bauen, OLAP-Cubes	Vordefinierte Report-Views; Custom-Queries nicht im UI möglich	~ Teilweise	DB-Export möglich, externe BI-Tools können angebunden werden
Sucheingaben & Keyword Analytics	Tracking, welche Suchbegriffe Benutzer eingeben	Sucheingaben werden trackt (Solr-Log-Analyse)	Vollständig	Hilft bei Katalog-Optimierung & Vendor-Strategie
Benutzer-Aktivitätsberichte	Wer hat was bestellt, wie oft, Trend über Zeit	User Activity Logs, Bestellhistorie pro Nutzer	Vollständig	Audit-Trail und KPI-Basis
Echtzeit-Dashboards	Live-Dashboards mit KPIs	Statische Reports; keine Live-Dashboards im Standard	~ Teilweise	Dashboard-Funktionalität würde Custom-Frontend erfordern
Drill-Down & Datenanalyse	Vom Summary zum Detail navigierbar	Report-Views sind statisch, aber Export für Excel-Analyse möglich	~ Teilweise	Ad-hoc-Analysen erfordern Excelarbeit oder Custom-BI
Datenschutz & Report-Sichtbarkeit	Rollen-basierte Report-Sichtbarkeit (z.B. Manager sieht nur sein Team)	Admin-Modul kann Report-Zugriff granular steuern	~ Teilweise	Report-Filtrierung nach Org/Werk möglich

Block 7 Zählung: 3CE , 4CE ~, 1CE

1.2.8 Block 8: Strategic Sourcing, RFx & Auctions

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
RFx-Erstellung (Request for Quote/Proposal)	Einkäufer erstellt Ausschreibung, sendet an Lieferanten	Nicht im Ovenca-Standard; müsste über S/4HANA Sourcing & Procurement erfolgen	Nicht abgedeckt	Co-Existenz mit S/4HANA ist der empfohlene Weg
RFx-Versand an Lieferanten	RFx wird an Vendor-E-Mail verschickt, Vendor meldet sich über Link an	Nicht nativ in Ovenca	Nicht abgedeckt	S/4HANA S&P oder Partner-RFx-Lösung erforderlich
RFx-Response Management	Vendors antworten mit Geboten, Ovenca-Admin sieht Responses	Nicht nativ in Ovenca	Nicht abgedeckt	S/4HANA S&P bietet full RFx-Workflow
Bid Evaluation & Scoring	Automatische oder manuelle Bewertung von Geboten nach Kriterien	Nicht nativ in Ovenca	Nicht abgedeckt	S/4HANA S&P bietet Scoring-Engine
Reverse Auctions	Live-Auktion, Lieferanten senken Preise in Echtzeit	Nicht nativ in Ovenca	Nicht abgedeckt	Spezialisierte Auctions-Plattformen oder S/4HANA S&P
Contract Negotiation (Online)	Mehrrundige Verhandlung zwischen Buyer & Vendor über RFx-Plattform	Nicht nativ in Ovenca (wären Kommentare im Vendor-Portal, aber nicht RFx-gebunden)	~ Teilweise	Vendor-Portal erlaubt Kommentar-Austausch; aber kein Negotiation-Workflow
Strategic Sourcing Analytics	Spend-Analyse, Supplier Consolidation, Risk-Metriken	Reporting zeigt Spend-Basis; Strategic Insights erfordern externe BI	~ Teilweise	Basis-Daten vorhanden; tiefe Sourcing-Analytics müssen extern erfolgen

Block 8 Zählung: 0CE , 2CE ~, 5CE

1.2.9 Block 9: Contract Management

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Zentrale Verträge (Blanket Orders / POs)	Verträge sind zentral gepflegt in SRM / ERP, zeigen Lieferverpflichtungen	Verträge werden aus ERP gelesen (gekoppelt an Vendor-Katalog)	~ Teilweise	Vertrags-Daten stammen aus ERP (MM/MM-LE); Ovenca konsumiert sie
Vertrag-Bindung an Kataloge	Katalog ist gebunden an Vertrag; Preise aus Vertrag werden angewendet	Vendor-Katalog ist logisch an Vendor gebunden; Preise aus Vendor-Master	~ Teilweise	Nicht explizite Vertrags-Klausel-Bindung; Master-Data-Kopplung
Vertrag-Gültigkeitsprüfung	System prüft, ob Vertrag noch gültig ist (Laufzeit-Check)	Abhängig von ERP-Vertragsdaten; Ovenca prüft bei PO-Generierung	~ Teilweise	ERP führt die Gültigkeitsprüfung durch
Vertrag-Klauseln & Terms	Vertrags-Bedingungen (Zahlungsterme, Lieferzeiten, MOQ) sind dokumentiert	Vertragsdaten aus ERP-Master (Zahlungsbedingungen, MOQ aus Vendor-Master)	~ Teilweise	Detaillierte Klausel-Level-Tracking nicht in Ovenca
Vertrags-Verletzungs-Tracking	System warnt, wenn Bestellung gegen Vertrags-Konditionen verstößt	Keine aktive Verletzungs-Erkennung	Nicht abgedeckt	Müsste in ERP-Bestelllogik erfolgen
Subkontraktor-Management	Sublieferanten in Verträgen gekennzeichnet	Nicht relevant für Katalog-Fokus; ERP-MM kann das abbilden	Nicht abgedeckt	Verbleibt in ERP-Sourcing-Struktur
Vertrags-Dokumentation & eSignature	Digitale Vertrags-Dokumente mit elektronischer Signatur	Nicht im Ovenca-Standard	Nicht abgedeckt	Partner-Lösungen für eSignature oder separates CLM-Tool empfohlen
Vertrags-Renewal-Management	System erinnert an Vertrags-Erneuerung	Nicht automatisiert in Ovenca	Nicht abgedeckt	Manueller Prozess oder ERP-Reminder

Block 9 Zählung: 0CE , 3CE ~, 5CE

1.2.10 Block 10: Administration, Rollen & Rechte-Management

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca-Entsprechung	Rating	Anmerkung
Organisationseinheiten (Orgs, Plants)	hierarchische Org-Struktur, mehrere Werke, Profit Centers	Organisationen, Werke, Benutzer-Zuordnung im Admin-Modul	Vollständig	Beliebig tiefe Hierarchie konfigurierbar
Benutzer & Gruppen	Benutzer-Verwaltung, Gruppen-Zuordnung, Rollen	Benutzer-Verwaltung mit Rollen & Grup-Zuordnung	Vollständig	LDAP-Sync oder manuelles Management möglich
Rollen-basierte Zugriffskontrolle (RBAC)	Rollen (Requester, Approver, Admin, Buyer, Vendor Admin)	Rollen-basierte Zugriffskontrolle im Admin	Vollständig	Rollen können granular angepasst werden
Delegation & Vertretung	Genehmiger kann Aufgaben an Vertreter delegieren	Nicht nativ; über temporäre Rollen-Neuzuweisung möglich	~ Teilweise	Workaround durch Admin-Intervention oder API
Katalog-Zugriffsbeschränkung	Pro Org/Werk bestimmte Kataloge sichtbar	Katalog-Zugriff nach Org/Werk/Benutzer-Ebene steuerbar	Vollständig	Multi-Tenant-Isolierung vorhanden
Vendor-Master-Verwaltung	Vendor-Stammdaten zentral verwaltet, mehrere Vendor-Kontakte	Vendor-Stammdaten im Admin oder über Vendor-Portal halbautomatisch	~ Teilweise	Basic Vendor-Data; KYC/Compliance-Details müssen extern gepflegt werden
Punchout-Konfiguration	Punchout-Kataloge werden pro Vendor konfiguriert	Punchout-Setup im Admin-Modul (OCI-URL, Parameter, Login-Mapping)	Vollständig	Intuitive Konfiguration, Testen im UI möglich
Report-Zugriff nach Rolle	Reports sind rollen-basiert eingesehen	Report-Zugriff kann nach Rollen gesteuert werden	Vollständig	Admin definiert Report-Sichtbarkeit
Audit-Log & Compliance	Alle Admin-Aktionen werden geloggt (Benutzer, Zeitstempel, Aktion)	Vollständiges Audit-Trail für alle Admin-Operationen	Vollständig	Compliance mit regulatorischen Anforderungen (GDPR, SOX) möglich
Data Residency & Mandanten-Isolation	Multi-Mandanten-Architektur, Datenverschlüsselung	Single-Tenant oder Multi-Tenant möglich (Docker-Compose), Verschlüsselung konfigurierbar	~ Teilweise	Abhängig von Deployment-Architektur (On-Prem vs. Cloud)
Formatprofile (Import-Templates)	Template für Produkt-Daten-Import (CSV, Excel-Format)	Formatprofile für CSV/XML-Import definierbar	Vollständig	Admin kann Import-Schema flexibel anpassen

SRM 7.0 Feature	Standardumfang	Ovenca- Entsprechung	Rating	Anmerkung
Change Log & Versionierung	Admin- Änderungen werden dokumentiert	Audit-Trail für Admin- Operationen vorhanden	Vollständig	Keine explizite Versions- Verwaltung, aber Change-Tracking

Block 10 Zählung: 8CE , 4CE ~, 0CE

1.3. Zusammenfassung Matrix-Auswertung

Block	Vollständig ()	Teilweise (~)	Nicht abgedeckt ()	Gesamt
Block 1: Shopping Cart & SSP	7	3	0	10
Block 2: Catalog Management	7	4	0	11
Block 3: Vendor Portal	4	4	2	10
Block 4: Punchout / OCI	7	1	0	8
Block 5: ERP-Integration	1	7	0	8
Block 6: Workflow & Approvals	5	3	1	9
Block 7: Reporting	3	4	1	8
Block 8: RFx & Sourcing	0	2	5	7
Block 9: Contract Management	0	3	5	8
Block 10: Admin & RBAC	8	4	0	12
Gesamt	42	35	14	91
Prozent	46%	38%	15%	100%

1.4. Teil B — Funktionale Delta-Zusammenfassung

1.4.1 Was Ovenca besser macht

1. Moderne Such- und Filterfunktionalität

- Ovenca nutzt Apache Solr für Katalog-übergreifende Suche mit Wildcard, erweiterte Suchsyntax und Facetten-Navigation
- SRM 7.0 Katalog-Suche ist eher facetiert, weniger Fuzzy-Match
- Advantage: End-User finden Artikel schneller, Suchfehlquoten sinken

2. Vendor-Portal UX & Usability

- Ovenca Vendor-Portal bietet intuitive Tabellennavigation, Drag-and-Drop für Bilder, iterativer Freigabeprozess mit Kommentaren
- SRM SUS ist älter, erfordert oft Training
- Advantage: Vendors adoptieren schneller, weniger Support-Last

3. ERP-Agnostik & Modernisierungs-Pfade

- Ovenca funktioniert mit ECC, S/4HANA, auch nicht-SAP-ERPs
- SRM ist SAP-native, tritt jetzt aus dem Support
- Advantage: Unternehmen mit heterogenen Systemlandschaften profitieren; kein Vendor-Lock-in auf SAP Sourcing & Procurement

4. Skalierbarkeit (>1 Mio Artikel pro Katalog)

- Ovenca wurde mit Lanxess (groSSer Chemie-Konzern) auf Kataloge mit >1 Mio Artikeln optimiert
- SRM skaliert gut, aber typischerweise <500K Artikel pro Katalog
- Advantage: GroSSkonzerne mit extremem Produktmix können Single-Katalog-Struktur beibehalten

5. Langzeit-Produktionsreferenz

- Lanxess nutzt Ovenca produktiv seit 2012 (damals SRM-Basis, dann modernisiert)
- Bewährte Stabilität in groSsem Konzern-Kontext

1.4.2 Was bei SRM bleibt oder wegfällt

1. RFx / Bid Invitation / Auctions

- **Ovenca deckt das nicht.**
- **Empfehlung:** S/4HANA Sourcing & Procurement für strategisches Sourcing nutzen; Ovenca für Katalog & Vendor-Seite
- **Alternative:** Spezialisierte Best-of-Breed-Lösungen (z.B. Coupa, Jaggr, Determine) für RFx & Sourcing

2. BW-Integration & Enterprise-BI

- SRM 7.0 hat native SAP-BW-Adapter
- **Ovenca hat das nicht.**
- **Empfehlung:** Wenn BW zentral ist Custom ETL (Talend, Informatica) oder REST-API-Export nach BW
- Für neue S/4HANA-Implementierung: S/4HANA Analytics Cloud (SAC) ersetzt BW für viele Use Cases

3. Contract Management (Klausel-Level)

- SRM hat CCM, Ovenca nicht
- **Empfehlung:** Verträge bleiben in SAP MM/MM-LE oder dediziertes CLM-Tool (z.B. Icertis, Ironclad)
- Ovenca konsumiert Vertrags-Konditionen, pflegt sie aber nicht

4. Service Procurement (Dienstleistungen)

- SRM hatte erweiterte Service-Procurement-Funktionen (Ressourcen, Time Tracking, Analytics)
- **Ovenca fokussiert auf Sachgüter.**
- **Empfehlung:** Dienstleistungen können über Ovenca Kataloge + SmartForms abgebildet werden, aber ohne spezialisierte Service-Logik
- Für komplexes Service-Sourcing S/4HANA Service Procurement oder spezialisierte PSO-Lösung

1.4.3 Co-Existenz-Szenarien

Die besten Post-2027-Architekturen kombinieren typischerweise mehrere Plattformen:

Scenario 1: Ovenca + S/4HANA S&P (Standard für Konzerne, die SAP bleiben) - S/4HANA Sourcing & Procurement: RFx, Auctions, Strategic Sourcing, Contract Mgmt - Ovenca: Kataloge, Bestellprozess, Vendor-Portal, End-User-UX - **Vorteil:** Best-of-Breed für beide Funktionsbereiche - **Aufwand:** Integration S/4 Ovenca (PO-Submission, Preisabgleich)

Scenario 2: Ovenca + Best-of-Breed-RFx-Tool (für RFx-Häufige Unternehmen) - Coupa / Jaggr / Determine: RFx, Auctions, Supplier Management - Ovenca: Kataloge, Self-Service-Procurement, ERP-Integration - **Vorteil:** Best-in-Class RFx UX, dedizierte Vendor-Collaboration - **Aufwand:** Zwei Vendor-Portale (Coupa + Ovenca), Datensynch

Scenario 3: Ovenca Standalone + ERP MM (für Einkäufer ohne Sourcing-Team) - Ovenca: Alles (Kataloge, Bestellungen, Vendor-Management, Approvals) - SAP ERP (ECC oder S/4): PO-Verwaltung, Verträge, Rechnungsverarbeitung - **Vorteil:** Minimale Zusatz-Systeme, einfache Integration - **Nachteil:** Kein dediziertes RFx-Workflow; Sourcing über externe Lösungen

1.5. Teil C — Migrationsarchetypen: SRM 7.0 Post-2027

1.5.1 Archetyp 1: “SRM Classic auf ECC”

Ausgangslage: - SAP ECC 6.0 (oder älter) - SRM 7.0 Classic Scenario (SRM-separat installiert, mit ECC-Backend-Integration) - ~500–2.000 aktive Requester

Migration zu Ovenca + ECC: 1. Ovenca wird installiert (parallel oder als Ersatz für SRM UI) 2. Kataloge aus SRM-CCM werden zu Ovenca exportiert (CSV/XML) 3. Vendor-Master & Punchout-Konfiguration werden in Ovenca repliziert 4. ECC-Integration: PO ECC MM-Transactionen (IDoc oder REST) 5. SRM 7.0 wird stillgelegt

Timeline: 6–9 Monate (Datenkonvertierung, Testing, Schulung) **Aufwand:** Mittel (bekannte Schnittstellenlogik) **Risiko:** Niedrig (ECC bleibt, vertraute Technologie)

1.5.2 Archetyp 2: “SRM-Migration zusammen mit S/4HANA”

Ausgangslage: - SRM 7.0 on ECC - Unternehmen plant ECC S/4HANA Migration

Migration zu Ovenca + S/4HANA: 1. S/4HANA wird neu implementiert 2. Ovenca wird parallel installiert oder später (phased approach) 3. RFx-Sourcing wird in S/4HANA Sourcing & Procurement durchgeführt 4. Kataloge, Vendor-Portal, Self-Service gehen zu Ovenca 5. PO-Integration: Ovenca S/4HANA PO-Modul (REST API oder Inbound IDoc) 6. SRM & ECC werden zeitgleich ausgestellt

Timeline: 12–18 Monate (grösseres Transformations-Projekt) **Aufwand:** Hoch (Parallelität ECC S/4, Doppel-Landschaften) **Risiko:** Mittel (aber bewältigbar mit strukturiertem Change Management)

1.5.3 Archetyp 3: “SRM Standalone Ovenca Standalone”

Ausgangslage: - SRM 7.0 Standalone (nicht gekoppelt an ECC/S/4) - Kleinere Organisation oder Spezial-Szenario - Katalog-fokussiert, wenig RFx

Migration zu Ovenca: 1. Ovenca wird installiert 2. SRM-Kataloge, Benutzer, Approvals werden migriert 3. ERP-Integration wird neu gestaltet (je nach Ziel-ERP: SAP, Oracle, Infor, etc.) 4. SRM wird abgeschaltet

Timeline: 4–6 Monate **Aufwand:** Mittel–Niedrig **Risiko:** Niedrig (weniger komplexe Abhängigkeiten)

1.6. Teil D — Entscheidungsfragen für den SRM Solution Manager

Die folgenden Fragen helfen, die beste Post-2027-Strategie zu identifizieren:

1.6.1 Sourcing & RFx Strategie

1. Wie häufig führt Ihre Organisation RFx / Ausschreibungen durch?

- *Mehrmals pro Monat* S/4HANA S&P oder Best-of-Breed-RFx-Tool erforderlich
- *Wenige pro Jahr* Ovenca + manuelle RFx-Prozesse ausreichend
- *Nie* Ovenca allein ausreichend

2. Gibt es Anforderungen für Live-Auctions oder Reverse-Bidding?

- *Ja* Spezialisierte Auctions-Engine (S/4HANA oder Drittanbieter) notwendig
- *Nein* Ovenca oder einfache Angebotsabwicklung ausreichend

3. Werden Verträge auf Klausel-Level verwaltet oder genügt Konditions-Tracking?

- *Klausel-Level* Separates CLM-Tool (Icertis, Ironclad) + ERP-Integration
- *Konditions-Tracking* ERP-MM + Ovenca ausreichend

1.6.2 ERP & Integrations-Strategie

4. Plant Ihre Organisation eine S/4HANA Migration in den nächsten 3 Jahren?

- *Ja, in den nächsten 2 Jahren* Parallel-Migration (Ovenca + S/4) ist sinnvoll
- *Nein oder >3 Jahre* Ovenca bleibt auf ECC, ECC wird länger betrieben
- *Unsicher* Ovenca wählen (ERP-agnostisch, nicht an SAP-Roadmap gebunden)

5. Nutzt Ihre Organisation SAP Business Warehouse (BW) für Einkaufs-Analytics?

- *Ja, zentral* Custom ETL zu BW nötig, oder S/4HANA Analytics Cloud (SAC)
- *Nein / Excel-basiert* Ovenca-Reports + Export ausreichend
- *In Planung* Berücksichtigen bei Ovenca-Architektur (API-Hooks für ETL)

6. Wie viele unterschiedliche ERP-Systeme müssen angebunden werden?

- *Nur SAP (ECC oder S/4)* Standard SAP-Adapter verwenden
- *Mehrere (SAP + Oracle + Infor)* Ovenca ERP-Agnostik ist ein Vorteil
- *Nicht-SAP dominant* Ovenca wird essentiell (kein SRM für nicht-SAP ERPs)

1.6.3 Prozess & Organisatorisch

7. Wie komplex ist Ihre Approval-Struktur? (Anzahl Freigabe-Ebenen, Sonderregeln)

- *Einfach (<3 Ebenen, feste Hierarchie)* Ovenca-Standard ausreichend
- *Komplex (4+ Ebenen, wenn-dann-Logik, Organ-Delegationen)* Custom Workflow oder Partner-Integration
- *Sehr komplex + Service-Procurement* Spezialisiertes Workflow-Tool oder SAP Workflow

8. Wie viele aktive Requester und Genehmiger?

- *<1.000 Nutzer* Ovenca Standard ausreichend
- *1.000–5.000* Ovenca mit Cloud-Deployment empfohlen
- *>5.000* Performance-Test & Skalierungs-Architektur mit Ovenca-Partner nötig

9. Haben Sie Punchout-Kataloge (externe Vendor-eShops)?

- *Ja, mehrere (>10)* Ovenca Punchout-Lösung ist zentral
- *Ja, wenige (<5)* Ovenca kann managen
- *Nein* Punchout ist kein Entscheidungskriterium

10. Werden SmartForms oder individualisierte Artikel (z.B. Konfiguratoren) verwendet?

- *Ja* Ovenca SmartForms-Modul essentiell
- *Nein* Standard-Produktkatalog ausreichend

1.6.4 Vendor & Lieferantenseite

11. Wie viele Lieferanten sind in Ihrem Vendor-Portal (SUS) aktiv?

- *<100* Ovenca Vendor-Portal einfach zu verwalten
- *100–500* Ovenca-Standard ausreichend
- *>500* Skalierungs-Assessment nötig; aber mit Lanxess-Referenz (>1.000 Vendors) bewährt

12. Wird von Lieferanten erwartet, dass sie RFx-Responses im SUS einreichen?

- *Ja* S/4HANA S&P + Ovenca Vendor-Portal nötig (zwei Portale)
- *Nein* Ovenca Vendor-Portal allein ausreichend

13. Wie kritisch ist eine vereinheitlichte Single Vendor View" (Stammdaten + Katalog + Leistung)?

- *Sehr kritisch* Ovenca + ERP Master Data Harmonization notwendig
- *Moderat* Ovenca mit separaten Excel/BI-Reports ausreichend
- *Nicht kritisch* Dezentralisierte Ansicht ok

1.6.5 Change-Management & Betrieb

14. Wie bereit ist die Organisation für eine neue Plattform (Change-Readiness)?

- *Hoch (aktives Change Management, Trainings-Budget)* Kann auch komplexere Szenarien (Ovenca + S/4) umsetzen
- *Moderat* Einfacheres Szenario (Ovenca + ECC) besser
- *Niedrig* Wird schwierig; ggf. phased Approach (erst nur Reports, dann Migration)

15. Wird interner Support/Betrieb (Administration, Konfiguration) verfügbar sein?

- *Ja, dediziertes Team* Ovenca ist wartbar; In-House Customizations möglich
- *Nein, Outsourcing nötig* Partner-Support mit SLA erforderlich
- *Hybrid* Ovenca mit Managed-Services-Partner (z.B. Deloitte, Capgemini, Unisys)

1.7. Teil E — Schluss & Nächste Schritte

1.7.1 Entscheidungslogik zusammengefasst

Wenn Sie **hauptsächlich Kataloge, Vendor-Portal und Self-Service Procurement** brauchen: **Ovenca ist eine solide Wahl.**

Wenn Sie **häufig RFx, Auctions und strategisches Sourcing** durchführen: **S/4HANA Sourcing & Procurement oder Best-of-Breed-Lösung ist erforderlich; Ovenca ergänzt.**

Wenn Sie **nicht in die SAP-Welt gehen oder bleiben nicht auf SAP wollen**: **Ovenca ist die beste Option**, da ERP-agnostisch.

1.7.2 Nächster Schritt: Architektur-Workshop

Diese Matrix zeigt, dass für die meisten Unternehmen ein **Hybrid-Ansatz** sinnvoll ist: - **Ovenca** für Kataloge, Vendor-Portal, Bestellungen, Admin - **S/4HANA oder Best-of-Breed** für RFx, Auctions, Contract Management - **ERP-Integration** als zentraler Hub

Wir empfehlen einen **90-minütigen Architektur-Workshop** mit Ihrem Team, um:

1. **Ihre Ausgangslage zu klären** (ECC vs. S/4HANA, Prozess-Komplexität, Nutzerzahlen)
2. **Den besten Migrationspfad zu identifizieren** (welcher der 3 Archetypen?)
3. **Quick-Wins und Risiken zu priorisieren** (Was zuerst? Was ist kritisch?)
4. **Grobe Roadmap für 2026–2027** zu skizzieren (Phasen, Meilensteine, Go-Live)

Kontakt: Jens Bohl

E-Mail: j.bohl@onveda.de

Telefon: [auf Anfrage]

Kein Sales-Pitch, sondern strukturierte Entscheidungshilfe.

1.8. Quellenverweise

- SAP Maintenance Strategy for Business Suite 7
- SAP SRM 7.0 — Master Guide PDF
- SAP SRM 7.0 Sourcing & RFx Documentation
- Open Catalog Interface (OCI) Standard
- SAP SRM End-of-Life Readiness